

# スマイル



安城市立錦町小学校  
3年学年通信12月号  
令和6年11月27日

## 2学期のまとめの季節！

朝夕の寒さに冬の訪れを感じる頃となりました。先日はお忙しい中、授業参観にお越しくださりありがとうございました。子どもたちは、緊張している様子でしたが、いつも以上に頑張っていました。最近では、長距離走記録会に向けて練習をしてきました。休み時間に運動場を何周も走って練習をしたり、体育の時間には、ゴールまであきらめずに走り切ったりする姿が見られ、とても頑張っていました。

12月はこれまでの学習や生活を振り返り、2学期のまとめを行っていきます。子どもたちが自分の力を確かめたり、不十分なところを補ったりし、さらに成長できるように、担任一同、支援をしてまいります。引き続き、保護者の皆様の温かいご支援とご協力をよろしくお願いします。



## 12月の行事予定

2日(月) ベルの日	<b>1月の主な予定</b> 7日(火) 始業式 8日(水) 給食開始、書き初め会 13日(月) ㊦成人の日 14日(火) 読み聞かせ 15日(水) 児童議会 17日(金) スマイルデー 3年クラブ見学 21日(火) 5時間授業 23日(木) 児童集会 24日(金) スマイルデー
3日(火) 人権集会 長距離走記録会予備日	
4日(水) ふれあいネット会議	
9日(月)～13日(金) 4時間授業・個別懇談会・持ち寄り資源回収	
10日(火) 読み聞かせ	
13日(金) スマイルデー	
18日(水) 5時間授業	
19日(木) 児童集会、一斉下校	
20日(金) 給食終了	
23日(月) 2学期修了式	
24日(火)～1月6日(月) 冬季休業	

## ★お知らせ★

### ◎放課後の過ごし方について

日没が早くなりました。事故や事件に巻き込まれないようにするためにも、暗くなる前に家に帰るよう、各ご家庭でもお声をかけをよろしくお願いいたします。

### ◎個別懇談会について

12月9日(月)～13日(金)の5日間に個別懇談会を行います。限られた時間ですが、学校でのお子さんの様子や頑張りなどをお伝えしたいと思います。よろしくお願いいたします。

### ◎赤い羽根募金について

12月4日(水)～12月6日(金)の3日間、赤い羽根募金を集めます。協力して頂けるご家庭のみで構いません。よろしくお願いいたします。





## 社会科「フランテ」を見学して、工夫を発見！

フランテは、品物がしゅるいごとにならんで分かりやすかったです。また、おすすめの物を放送していたり、調理ほうを教えてくれたり、きせつの物を予やくできたりすると分かりました。いつもは見られないところを見ることができて、とても勉強になりました。

わたしは、フランテを見学して、品物のしゅるいが多いことや、分かりやすく分けてあることが分かりました。「マスカットはこの色がおいしいですよ」と書いてある紙があったり、店員さんが品出しするときに見やすいかがみがあったりしました。くふうを見つけてよかったです。

ぼくは、フランテでお肉や野さいなどいろいろな物が売られているのを見て、すごいなと思いました。調理室では、レタスなどの野さいをあらっている人やビニールでまいている人がいました。ここで野さいを売るじゅんぴをしていると分かりました。

わたしは、フランテの店員さんがてきばきと仕事をしていたり、え顔でお客さんに対おうしていたりすることが分かりました。お客さんがまた来てくれるように考えて仕事をしていると思いました。アイスもジュースもたくさんしゅるいがあったから、お母さんに買ってもらいたいと思いました。

スーパーマーケットのうらがわに入ることができて楽しかったです。売っているものが多くうらがわにあると思っていましたがあんまりなくてふしぎでした。店長さんの話で近くに売るものがまとまっておいてある場所があると知っておどろきました。

ぼくは、スーパーマーケットのひみつをたくさん探しました。特にすごいと思ったのは、商品の分け方です。にているけれどねだんがちがうものがたくさんありました。なにがちがうのか考えましたが分からなかったので調べてみようと思いました。

スーパーマーケットでは、表示をくふうしていました。ねだんのはってあるシールを大きくしたり、おすすめの商品が分かりやすいように黄色の紙でしようかいしてあったりしました。くふうをすることで買いたい気持ちになると思いました。

ぼくは、商品をじっさいに飲むことで自分のほしいものをえらんで買うことができる場所があることに気がつきました。コーヒーの豆が売っている場所でした。味にちがいがあからためして買うことができるのはすごいなと思いました。

おかし売り場には、2、3才くらいの子どもの食べられるポーロなどが売っていました。大人から子どもまで買える商品がたくさんおいてあります。また、果物の部門がまとまっていて、持ち帰りやすいようにふくろが用意されていました。

せんざいは上の方が小さく、下の方が大きく重いものでした。その理由は、上に重いものがおいてあると、落ちてきたときにあぶないからです。上に小さいものをおいて、落ちてきたときのひがいが少なくなるようにしていると気づきました。

シャンプーのしゅるいがたくさんありました。日用品などもいっしょに売ることによって、お客さんがいちどに買い物できて助かると気づきました。バックヤードには、デリカ部門がありました。コロッケやトンカツがあり、おくでは、魚をやいていました。

5 Sとセールがすごいと思いました。5 Sはアイシンのように「きまり」をつくっていました。セールは、お得な物などせんでんをして分かりやすくしていました。どちらもお客さんの気持ちを考えて、気持ちよく買い物をしてもらおうためのくふうだと気づきました。